

МЕСТО И РОЛЬ БОЛИВАРИАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ВЕНЕСУЭЛА В ИНТЕГРАЦИОННОМ ОБЪЕДИНЕНИИ МЕРКОСУР

THE ECONOMIC COOPERATION OF VENEZUELA WITHIN MERCOSUR

E. Zolotova

Annotation

This article revealed the place and role of the Bolivarian Republic of Venezuela in MERCOSUR integration association. The author analyzed the basic macroeconomic indicators of countries participating in organization and studied the peculiarities of trade and economic development within MERCOSUR. Particular attention is paid to the commodity structure of trade in Venezuela and MERCOSUR. In conclusion, the author outlined the main positive and negative aspects of participation in MERCOSUR for each country.

Keywords: Venezuela, MERCOSUR, integration, cooperation, bilateral trade.

Золотова Екатерина Владимировна
Аспирант, ФГБОУ ВО РЭУ
им. Г.В. Плеханова

Аннотация

В данной статье определено место и роль Боливарианской Республики Венесуэла в интеграционном объединении МЕРКОСУР. Автор проанализировал основные макроэкономические показатели стран-участниц группировки и изучил особенности торгово-экономического развития внутри МЕРКОСУР. Особое внимание уделено товарной структуре торговли Венесуэлы и МЕРКОСУР. В заключении автор выделил основные положительные и отрицательные стороны участия в МЕРКОСУР для каждой страны.

Ключевые слова:

Венесуэла, МЕРКОСУР, интеграция, сотрудничество, двусторонняя торговля.

МЕРКОСУР

– торговый союз стран Южной Америки, представляющий основу латиноамериканской экономической интеграции в настоящее время, объединяет почти 290 млн. человек и более 75% совокупного ВВП континента.

Южноамериканский общий рынок МЕРКОСУР был образован для целей либерализации взаимной торговли товарами стран-участниц в 1991 году, но за прошедшие годы претерпел существенные изменения, включившие в интеграционные процессы, помимо товарообмена, другие сферы взаимодействия – услуги, инвестиции, перемещение рабочей силы [4]. В 2010 году участники объявили о переходе группировки в формат таможенного союза с установлением единых таможенных тарифов в торговле с третьими странами. Была также достигнута принципиальная договоренность о проведении единой торговой политики; координации в области макроэкономической политики, гармонизации законодательства в соответствующих сферах [7].

Венесуэла стала предпринимать попытки вступить в МЕРКОСУР еще в 2004 году, однако, страна закончила свое присоединение к блоку только в июле 2012 года, спустя месяц после того, как Парагвай был отстранен от участия в МЕРКОСУР [5].

Для того, чтобы изучить степень участия страны в интеграционном объединении, необходимо проанализировать следующие макроэкономические показатели: население, инфляция, доля страны в общем ВВП, уровень участия страны в региональной и международной торговле.

Прежде всего, в результате вступления Венесуэлы, общая численность населения группировки МЕРКОСУР увеличилась на 10,5%. Так, в Венесуэле в 2014 году население достигло 30,6 млн. чел., что в 6,7 раз меньше чем в Бразилии (206млн. чел.), на треть ниже, чем в Аргентине (42,9 млн. чел.), однако, превышает население в Уругвае в 9 раз (3,4 млн. чел.), в Парагвае – в 4,7 раза (6,5 млн. чел.). Население Венесуэлы стабильно увеличивалось в период с 2010 по 2014 год. Однако, несмотря на проводимую в стране политику по увеличению населения, более миллиона венесуэльцев покинули страну в поисках "лучшей жизни", ведь уровень бедности в стране велик.

В 2014 году ВВП МЕРКОСУР вырос на 2% по сравнению с предыдущим годом и составил 3,4 трлн. долл. В основном, увеличение было обеспечено стремительным ростом ВВП Венесуэлы – в 2014 году темп прироста ВВП республики равнялся 51% и показатель достиг 562 млрд. долл. В результате, в 2014 году 16,6% ВВП МЕРКОСУР приходилось на Венесуэлу. ВВП Венесуэлы

превысил ВВП Аргентины на 5%, Парагвая – в 18 раз и Уругвая – в 10 раз в 2014 году, однако, уступил аналогичному показателю Бразилии почти в 4 раза. В то же время темпы роста ВВП Аргентины, Бразилии и Уругвая были отрицательными – резкое снижение цен на сырье, отток инвестиций, негативные внешнеэкономические условия привели к замедлению темпов роста показателя. Таким образом, можно сделать вывод о том, что Венесуэла занимает вторую позицию в группировке по величине ВВП, и роль страны продолжает расти.

Самый высокий показатель ВВП на душу населения зарегистрирован в Венесуэле в 2014 году – его объем составил 18223 долл. на человека. При этом, данный показатель почти на 7 тысяч долл. больше, чем в целом по группировке. В отличие от Венесуэлы, такие страны как Аргентина, Бразилия и Уругвай продемонстрировали снижение ВВП на душу населения в 2014 году. ВВП на душу населения в Венесуэле превысил аналогичный показатель Аргентины на 5472 доллара, Бразилии – на 7336 доллара, Парагвая – в 4 раза или на 13764 доллара, Уругвая – на 2096 доллара.

Следующий экономический показатель для изучения – это инфляция. Ускорения ее процессов одна из самых сложнейших проблем, которая стоит перед государствами МЕРКОСУР. Во многом это связано с быстрым ростом цен на продовольственные и сырьевые товары. Показатель инфляции во всем блоке колебался от 8,4% до 10,8% в течение последних десяти лет. Из всех пяти стран наименьшая отметка инфляции обозначена у Парагвая – 5%, а наибольшая – у Венесуэлы – 62% в 2014 году.

Общий товарооборот МЕРКОСУР в 2014 году составил 768 млрд.долл. В 2014 году доля Венесуэлы в общем товарообороте группировки составила 16%, что выше показателя Уругвая и Парагвая – 2,6% и 2,8% соответственно, однако, роль Бразилии в товарообороте МЕРКОСУР достигла 60%, а доля Аргентины превышает показатель Венесуэлы на 1 процентный пункт. При этом общий экспорт группировки МЕРКОСУР в 2014 году оказался на уровне 396 млн. долл., а на долю Венесуэлы пришлось 20% экспорта всей группировки, что составило 80 млрд. долл. в 2014 году. Данный показатель превысил экспорт Парагвая в 8 раз, Уругвая – в 8,8 раз, Аргентины – на 9%, и уступил только Бразилии, чей вклад в экспорт группировки составил 225 млрд. долл. в 2014 году.

Важнейшим показателям эффективности участия страны в интеграционной группировке является объем торговли внутри самого объединения. Так, в 2014 году только 6,4% всего товарооборота Венесуэлы пришлось на группировку МЕРКОСУР. За последние пять лет объем импорта Венесуэлы из МЕРКОСУР вырос на 35%, при этом в 2012 году импорт был расширен до 8,66 млрд. долл., однако, уже в 2014 году показатель сократился почти на 8%. (см. Рис.1). При этом экспорт Венесуэлы в МЕРКОСУР в пять раз меньше, чем импорт из группировки – в 2014 году показатель составил лишь 1,47 млрд. долл., а значит, рост торговли Венесуэлы с МЕРКОСУР был менее интенсивным, чем динамика торговых потоков с остальным миром. Кроме того, в 2014 году показатель импорта был наименьшим за последние 5 лет, что связано, в первую очередь, со снижением цен на нефть и переориентацией страны на другие рынки.



Источник: Составлено автором по данным UNCTAD.

Рис. 1. Динамика объема торговли МЕРКОСУР с Венесуэлой, млрд.долл., 2010-2014 гг.

Торговля между учредителями МЕРКОСУР и Венесуэлой следует типичной межотраслевой закономерности: основными импортируемыми товарами являются продукты питания, сельскохозяйственная и животноводческая продукция, а экспорт в основном состоит из нефти и ее производных. Согласно данным UNCTAD основу венесуэльского экспорта составляет нефть и продукты из нефти (см. Рис.2). Так, в 2014 году около трети всего экспорта пришлось на сырую нефть. 10% экспорта занимал экспорт остаточных продуктов нефтепереработки. Также в экспорте Венесуэлы в стране МЕРКОСУР представлены спирты (5%), алюминий (4,4%) и сера.

Бразилия является основным торговым партнером Венесуэлы в субрегионе. В 2014 году в страну было экспортировано 1,1 млрд долл., что составило 68% от всего объема экспорта Венесуэлы в МЕРКОСУР. Доля нефти и битумных материалов в экспорте Венесуэлы в Бразилию выросла с 51% в 2013 году до 61% в 2014 году, что связано с увеличением поставок на 166 млн. долл. в 2014 году по сравнению с 2013 годом, и составила 61%. Однако, по сравнению с Уругваем, экспорт в Бразилию более диверсифицирован: около 7,3% вывезенных товаров в Бразилию пришлось на экспорт спиртов и фенолов, 3,2% – прокатного железа, 2,8%– удобрений.

Около 22% товаров, вывозимых в интеграционную группировку, доставляются в Уругвай – второй по значимости партнер по экспорту для Венесуэлы. 99,5% всех вывозимых товаров в Уругвай составляет сырая нефть и битумная нефть. Отметим, что вследствие колебания цен на ресурсы, поставки нефти в Уругвай сократились на 40% в 2014 году по сравнению с 2013 годом, что привело к падению общего показателя экспорта.

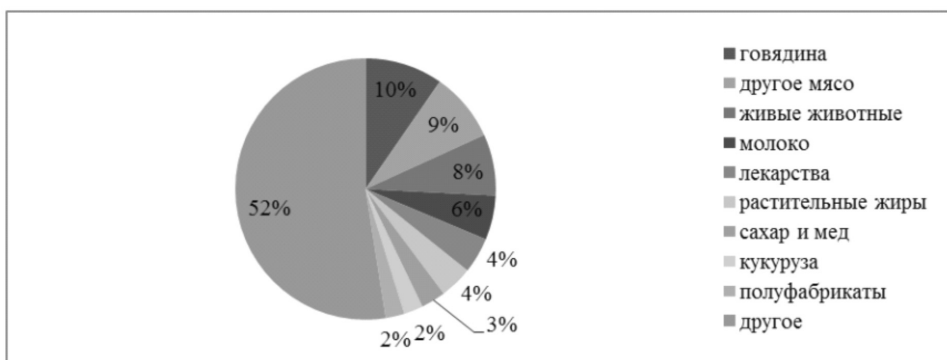
В 2014 году экспорт в Аргентину увеличился на 7,8% и составил 55 млн. долл. Таким образом, доля Аргентины пришлось всего лишь 4% экспорта Венесуэлы в МЕРКОСУР. Отметим, что в экспорте Венесуэлы в Аргентину доля нефтяных продуктов мала – в 2014 году показатель составил всего 3,4%. Основную часть экспорта, а именно 83%, составляет вывоз удобрений.

Также в экспорте присутствуют спирты, нитраты, прокатное железо и запчасти для двигателей.

Импорт Венесуэлы из стран-участниц МЕРКОСУР в основном состоит из продуктов питания. Так, 10% всего импорта занимает мясо коров, чуть меньше приходится на мясо других животных. 4,5% импорта приходится на ввоз медикаментов (см. Рис.3).



Источник: составлено автором по данным Unctadstat.
Рис.2. Структура экспорта Венесуэлы в МЕРКОСУР,%, 2014 год.



Источник: составлено автором по данным Unctadstat.
Рис.3. Структура импорта Венесуэлы из МЕРКОСУР,%, 2014 год.

Около 63% всего импорта Венесуэлы из МЕРКОСУР приходится на Бразилию. В 2014 году объем импорта достиг 5,1 млрд. долл. Основной статьей импорта Венесуэлы из Бразилии стали закупки мяса крупного рогатого скота (20%), поставки которого увеличились на 40% в 2014 году по сравнению с 2013 годом и достигли 1 млрд. долл. 8,9% всех бразильских поставок приходится на остальное мясо. Отметим, что импорт живых животных сократился на 30% в 2014 году по сравнению с 2013 годом и составил 401 млн. долл. Примерно 4,6% импорта приходилось на поставки медикаментов и 4,2% – на импорт самолетов и сопутствующего оборудования. Можно предположить, что данный сегмент рынка станет наиболее перспективным направлением для расширения двусторонней торговли. В частности, существует контракт, первая часть которого предусматривает покупку 6 бразильских самолетов компании Embraer на сумму 270 млн. долл., а вторая – еще 14 дополнительных самолетов на сумму 900 млн. долл. [6].

В 2014 году импорт из Аргентины снизился на 9,2% по сравнению с 2013 годом, и величина стоимостного импорта составила 2,1 млрд. долл. Около 22% всех поставок из Аргентины составляли растительные жиры – импорт увеличился 21% в 2014 году по сравнению с 2013 годом и достиг 493 млн. долл. На поставки мяса и кукурузы пришлось 20% и 11,6% соответственно. В то же время экспорт молока сократился на почти на 30% – с 317 млн. долл. в 2013 году до 226 млн. долл., что связано с наращиванием импорта молочных изделий из других стран (например, Уругвай). Аналогичная тенденция также затронула и поставки медикаментов и сельскохозяйственного оборудования – ввоз медикаментов упал на 9% и составил 108 млн. долл. в 2014 году, а закупки техники сократились на 23 млн. долл. (или 27%). Тем не менее, несмотря на сокращение, Аргентина осталась вторым по величине партнером по импорту.

В дальнейшем ожидается рост сотрудничества между Аргентиной и Венесуэлой, так, уже существуют два соглашения в области энергетики, которые основаны на кооперации государственных нефтяных компаний YPF и PDVSA в целях содействия совместному планированию "цепочек добавленной стоимости" углеводов.

Импорт Венесуэлы из Уругвая в 2014 году достиг 662,5 млн долл., что демонстрирует рост в 4,5% по сравнению с 2013 годом. Основной статьей импорта из Уругвая стали сыры – на них приходилось около трети всех ввозимых товаров из Уругвая. В 2014 году импорт сыров увеличился на 15% по сравнению с 2013 годом и достиг 213 млн. долл. Четверть всего импорта занимает ввоз молока и молочных изделий – в 2014 году импорт составил 164 млн. долл., что показало увеличение на 18% по сравнению с предыдущим годом. В 2014 году на ввоз мяса и медикаментов пришлось 9% и 7,5% соответ-

ственно. Кроме того, отметим, что импорт сельскохозяйственного оборудования из Уругвая увеличился в 7 раз за два года и достиг 22 млн. долл.

В дальнейшем одним из направлений развития кооперации может стать присоединение YPF и ANCAP к проектам по разработке венесуэльских нефтяных и газовых месторождений. Например, было подписано соглашение между Венесуэльской PdVSA и уругвайской ANCAP о списании около 860 млн долл. долга уругвайской компании в течение ближайших 15 лет, в обмен на покупку сырой нефти [6].

Импорт Венесуэлы из Парагвая сократился почти на 22% в 2014 году по сравнению с 2012 годом, уменьшение составило 14 млн. долл., а сам импорт сократился до 49 млн. долл. Такая тенденция связана с уменьшением поставок солей металла и перекислотных солей, более чем в 2 раза, растительных жиров – почти в 4 раза и сельскохозяйственного оборудования. Если в 2012 году на долю сельскохозяйственного оборудования в импорте Венесуэлы приходилось почти треть всех поставок, то в 2014 году импорт машин сократился с 23 млн долл. до 1,2 млн долл., что связано в первую очередь с переориентацией Венесуэлы на другие региональные рынки и появлением на венесуэльском рынке конкурентного российского и китайского оборудования.

Сейчас импорт из Парагвая достаточно диверсифицирован. Так, в 2014 году 9 млн. долл., то есть 18% всего импорта Венесуэлы из Парагвая, составили закупки кукурузы, 14% – медикаментов, 8% – металлических солей.

Тем не менее, несмотря на усиление двусторонней торговли внутри объединения, движение к свободной торговле осуществляется в разноскоростном режиме.

Адаптация Венесуэлы в МЕРКОСУР будет постепенным и гибким. В соответствии с Протоколом о присоединении, принятие общепринятой номенклатуры (NCM) и общего внешнего тарифа (CET) должно завершиться в течение четырехлетнего, а либерализация торговли между Венесуэлой и четырьмя странами-членами будет проходить в течение различных периодов. Так, например, в случае с Аргентиной и Бразилией отмена тарифов на венесуэльские продукты ожидается в августе 2016 года. Венесуэла, со своей стороны, введет бесполошинный ввоз в товаров, происходящих из стран-членов к августу 2018 года (до этого сохраняются таможенные пошлины по 485 товарным позициям, среди них кофе, сахар, жиры, рыбная продукция, мука, корма для животных, птица, свинина и бананы) [4]. Тем не менее, тарифы на некоторые продукты не будут устранены до 2024.

Выделим плюсы и минусы от участия в интеграцион-

ной группировке МЕРКОСУР для Венесуэлы. К преимуществам можно отнести: расширение границ для внешней торговли, возможности для ведения бизнеса, увеличение объемов экспорта, улучшение экономического уровня; стабилизация экономики за счет стран – участниц МЕРКОСУР с наиболее развитой экономикой и значительное усиление интеграционных процессов; быстрый рост торгового оборота, растущая конкуренция в торговле, рост доходов от инвестиций и новых технологий, улучшение политической жизни; рост взаимного экспорта, выравнивание темпов увеличения экспорта и импорта, большая привлекательность для внешних партнеров.

Среди недостатков можно назвать нарушение внутриинтеграционного торгового баланса, низкий уровень иностранных инвестиций, внутренних сбережений и текущих дефицитов внешнего финансирования, присутствие сложных задач в социальной сфере; слабый уровень развития экономики страны и экономическую зависимость от сильных и влиятельных членов МЕРКОСУР; низкую конкурентоспособность товаров, производимых в стране на международной арене и проблему транспортной инфраструктуры.

Кроме того, в Венесуэле существует ряд проблем, которые препятствуют эффективной интеграции в МЕРКОСУР, например, слишком высок уровень инфляции, бедности, преступности и коррупции. Из-за больших запасов нефти и доходов, возросла политическая коррупция, а репутация страны в международном уровне все

еще низка. Экономика и отсутствие диверсификации могут обанкротить страну. Безусловно, Венесуэле необходимо серьезно скорректировать экономическую и социальную политику, с учетом конкурентообразующих факторов, сделать внешнюю политику страны более сбалансированной и уделить особое внимание усилению сотрудничества внутриинтеграционной группировки МЕРКОСУР.

Таким образом, в результате вступления Венесуэлы в МЕРКОСУР население группировки увеличилось на 10,5%, ВВП на 11,5%, объем внешней торговли на 19,7%. Экономика Венесуэлы достаточно слабо связана со странами континента, а импорт и экспорт Венесуэлы в рамках интеграционной группировки достаточно моновариантны. Внешнеэкономические связи Венесуэлы сформировались под непосредственным воздействием интереса стран МЕРКОСУР к дешевым природным ресурсам, в первую очередь энергетическим [1]. Нефть была и остается основным экспортным товаром Венесуэлы, а импорт, в основном, составляют продукты питания.

Усиление интеграции Боливарианской Республики Венесуэла в МЕРКОСУР приведет к единому таможенному тарифу, действующему в группировке, а также переходу к новой внешнеторговой политике, что ослабит правила ведения торговли, уменьшит государственный контроль, и приведет к повышению потенциального объема производства и увеличению ПИИ из-за рубежа в наукоемкие сектора.

ЛИТЕРАТУРА

1. Грук Л.В. ВЕНЕСУЭЛА В ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ Диссертация. На правах рукописи. – Санкт-Петербург – 2011
2. Костюнина Г.М. Интеграция в Латинской Америке / Г.М. Костюнина // Международная экономическая интеграция: учебное пособие / Под ред. Н.Н.Ливенцева. – М.: Экономистъ, 2006. – 430 с.
3. Парагвайский конгресс утвердил вступление Венесуэлы в Меркосур – http://www.embavenez.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=1250:congreso-paraguayo-concreta-aprobacion-de-ingreso-de-venezuela-al-mercursosur&catid=63:politica&Itemid=150&lang=ru
4. Позиции России на новом этапе международной интеграции. Коллективная монография/ под ред.чл.-корр. РАН, д.э.н., профессора Р. И. Хасбулатова. – М., Типография "Ваш формат", 2015. – с 122
5. Balassa B. The Theory of Economic Integration. – L., 1961.
6. INTAL Monthly Newsletter N° 192, Venezuela, a MERCOSUR member
7. Levi? Coral M.Mercosur y la integraci?n regional en Ame?rica del Sur: las debilidades en la estructura funcional del proceso de integraci?n/ Li?neasur. – 2013. – N° 4. – С. 140–147.
8. Mercosur informe trimestral 1 trimestre 2014.
9. Venezuela overview, 30 June 2014 – [электронный ресурс] <http://www.eia.gov/countries/cab.cfm?fips=VE>
10. OPEC Annual Statistical Bulletin 2015
11. The UNCTAD Handbook of Statistics 2015
12. www.opec.org – сайт организации ОПЕК
13. www.unctad.org – сайт Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)
14. www.un.org/ecosoc/eclac/ – Экономической комиссии для Латинский Америки и Карибского бассейна